



INDUSTRIE DU LUXE ET DU VIN - PARCOURS INTERNATIONAL

VALEURS

Excellence Loyauté Honnêteté Professionnalisme

INFORMATIONS

Née le 26 avril 2000 Permis B 06 24 07 11 25 monclus.pauline@gmail.com paulinemonclus.com

SOFT SKILLS

Sens de l'hospitalité et du service Excellent relationnel Sens du détail et perfectionnisme Rigeur et organisation Excellente capacité d'adaptation Bonne gestion du stress Dynamisme, don d'ubiquité Créativité

HARD SKILLS

Connaissance approfondie du vin Standards de service du vin Développer et gérer la relation client Gestion des stocks et de l'inventaire Manager une équipe, suivre un budget Gestion de projet et plannification

LANGUES

Français (Langue maternelle) Anglais (Lu, écrit et parlé) Allemand (Lu, écrit et parlé)

PROFIL

Fiable, hautement motivée et autonome, avec une forte capacité linguistique (ANG/ALM), j'ai une expertise dans l'industrie du vin avec une appétence particulière pour le domaine de l'excellence et du savoir-faire français.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

$Sommelière - Le\ Bistrot\ du\ Sommelier\ de\ Philippe\ Faure-Brac\ Meilleur\ Sommelier\ du\ Monde\ 2025$
Service et conseil du vin remontées de cave gestion des stocks service en salle

2024

2024

2023

2022

2020

2025

2023

Responsable vente & Evènementiel - La Maison des Millésimes - Paris
Vente et conseil vin haut de gamme et luxe, orgnisation de soirées oenologiques prestige

Championnat Dégustatio			

Dégustation de Blancs.	Rouges e	t Champagne à l'aveugle	

ochanipation at a ray capitation of the control of the capitation of the capitation

Responsable Export Château Boujac FRONTON

 $\label{lem:potential} D \'{e} veloppement des ventes \`{a} l'\'{e} tranger, optimisation du portefeuille client, marketing et communication, organisation de d\'{e}gustations, oenotourisme pour clients internationaux.$

Vendanges Domaine Gevelli - Georgie Kakheti Ramassage et éraflage des baies, mise en cuve

Co-responsable de cave InterCaves - Le Mans / Coulaines

Accueil et conseil client, gestion complète du point de vente gestion des stocks et des commandes, animation des soirées dégustation innovantes gestion des réseaux sociaux et dynamisation de l'offre commerciale.

FORMATIONS ET DIPLÔMES

Mention complémentaire Sommellerie - EPMT Paris	2025
En cours	
Certificat INSIDE LVMH - Paris	2025
Juillet	
Wine & Spirit Education Trust 3 (WSET 3) - Le Coam Paris	2024
Septembre	
MSc Luxury Brand Management & Customer Experience - INSEEC Paris	2024
Septembre - Aout	
Magnum Insitute Bachelor Vins et Spiritueux - Bordeaux	2023
Septembre - Aout	
Wine & Spirit Education Trust 2 (WSET 2) - Le Coam Paris	2023

Juillet

Certificat Wines of Portugal - Viniportugal Lisbonne

Novembre

BTS Management Commerce Opérationnel ECOFAC - Le Mans 2021

Septembre - Aout